



**XXI FORO
IBEROAMERICANO**

DE SISTEMAS DE GARANTÍA Y FINANCIAMIENTO PARA LAS MIPYMES



TALLER 6.b: Estudio de situación de la financiación de las PYMES en España, desde la perspectiva de las Sociedades de Garantía

*Jaime de Rábago
Secretario General
SGR-CESGAR (España)*

CESGAR EN CIFRAS

CESGAR EN CIFRAS

- **20 SGR** tras el reciente proceso de fusiones
- Riesgo vivo : **4.073** Mill. EUR
- Avales formalizados : **974** Mill. EUR
- Avales formalizados acumulados: **27.500** Mill. EUR
- Pymes beneficiadas: 116.223
- Contribución al empleo: 646.672 puestos de trabajo

CESGAR EN CIFRAS

Plan estratégico 2015-2016

- ▶ Crecimiento del 25% en avales formalizados
- ▶ 25.000 nuevas pymes
- ▶ Incremento del conocimiento de las SGR

Dentro del objetivo de aumentar el conocimiento, se enmarca el estudio sobre la financiación de la PYME en España

OBJETIVO DEL ESTUDIO

- Lanzado en Octubre de 2015, hace ahora justo un año, y fue presentado en el XX Foro Iberoamericano, celebrado en Lima (Perú). Desde entonces, estamos ya en la tercera oleada, elaborándose en estos momentos. Hoy presentaremos los resultados de los dos primeros estudios.
- El objetivo último del proyecto era elaborar una **aproximación global sobre el acceso a la financiación de las Pymes y autónomos**, que aportase información analítica y de prospectiva sobre el sector.
- Se trataba de **rellenar un hueco que en esos momentos existía en España**, ya que se han dejado de hacer estudios importantes relativos a la financiación de las PYMEs como el de las Cámaras de Comercio. Otros informes no llegan hasta donde las SGR queremos (por ejemplo, estudios de la Dirección General de PYMEs (MINETUR))
- Pretendemos llegar a tener un conocimiento exacto de cuál es el **tamaño objetivo del mercado alcanzable por las SGR**, es decir, cuantas pymes, micropymes y autónomos están realmente fuera del circuito bancario y a los que el apoyo de una SGR los puede volver a introducir.

OBJETIVO DEL ESTUDIO

Objetivos específicos:

- 1.- Identificar la **situación** de las **Pymes y autónomos españoles** en relación con el acceso a los distintos tipos de financiación ajena.
- 2.- Conocer cuál es la **relación y el recurso** de las Pymes, micropymes y autónomos a **las SGR.**
- 3.- Identificar **obstáculos y elementos facilitadores** en el acceso de las Pymes a la financiación y en concreto en el recurso a las **SGR.**
- 4.- Determinar nuevos potenciales **beneficiarios** de las SGR, su perfil, tipología, sector etc..
- 5.- Identificar **necesidades no atendidas** en el ámbito de la financiación y el asesoramiento financiero de la pyme.

METODOLOGÍA

ENFOQUE METODOLÓGICO PROPUESTO

dos importantes ventajas:

- **Enfoque global;** aborda el conjunto de las Pymes, Micropymes y autónomos y el acceso a la financiación privada así como su relación con las Sociedades de Garantías Recíprocas, lo que permitirá obtener una visión panorámica de este sector.
- **Enfoque mixto;** que combina:

a) la **revisión documental y de fuentes**

b) el **análisis cualitativo**

c) el **análisis cuantitativo**

METODOLOGÍA

A. Revisión documental y de fuentes estadísticas Esta aproximación se ha desarrollado a través de dos líneas diferenciadas:

- **Revisión de la literatura, nacional e internacional** relacionada con el acceso a la financiación de las Pymes y autónomos y de la evolución del mercado de las SGR
- **Revisión de fuentes estadísticas secundarias de España** (INE, MINETUR, Banco de España, etc)

B. Análisis cualitativo Para hacer una primera aproximación a la problemática de análisis y los temas centrales del mismo, se han llevado a cabo dos grupos de trabajo:

- Con **técnicos de las SGR** , que tienen contacto directo con las Pymes y los autónomos en el desempeño de su trabajo diario.
- Con **autónomos y Pymes** de distintos perfiles (sector, región, fase de la empresa, experiencia previa o no con SGR, etc.)

METODOLOGÍA

C. Análisis cuantitativo

La principal fuente de información es la encuesta telefónica *sobre el acceso a la financiación y recurso a las SGR de las Pymes y autónomos*, que tiene la finalidad de recoger directamente información de Pymes y Autónomos.

El **contenido de la encuesta** se centra en los siguientes puntos:

- Evolución de la situación económica de la pyme en España
- Necesidades de financiación de la pyme
- El acceso de la pyme a la financiación bancaria
- Necesidades de garantías de la pyme
- Recurso de las pymes a las Sociedades de Garantía Recíproca

Se hacen dos encuestas por año (Otoño y Primavera). El universo de la encuesta son los autónomos y pymes (entre 1 y 249 trabajadores). El **tamaño muestral es de 600 Pymes y Autónomos** y el error muestral estimado de 4,0% aproximadamente.

RESULTADOS

1.- Evolución de la situación económica de la pyme en España (I)

- El 95,7% de nuestras empresas son **microempresas**, es decir, tienen menos de diez empleados, y tres de cada cuatro están vinculadas al sector servicios. Además, el 70% ingresa menos de 300.000 euros.
- Y, desde el 2015, hay una **mejora de las expectativas empresariales**:
 - El 46,4 por ciento de los negocios espera que su facturación aumente en los próximos doce meses, seis puntos por encima que medio año antes.
 - Además, de todos ellos, el 8,3 por ciento espera que ese crecimiento sea importante.

RESULTADOS

1.- Evolución de la situación económica de la pyme en España (II)

- Una de cada seis pymes en busca de financiación en España para acometer sus proyectos –150.000 actividades empresariales- creará empleo si llega a obtenerla.
- De modo que, se podrían crear 450.000 puestos de trabajo durante los próximos tres años a partir de esa financiación.
- El incremento de la actividad está detrás del **aumento generalizado en la utilización de productos financieros**. En concreto,
 - crédito de proveedores (33,1%)
 - líneas de crédito o descuento (25,8%)
 - y préstamos bancarios (23,8%)han sido los instrumentos financieros más relevantes para las compañías españolas en la primera parte de 2016

RESULTADOS

2.- Necesidades de financiación de la pyme

- Tres de cada diez pymes españolas (el 29,6%, aproximadamente un millón de empresas), ha tenido **necesidad de financiación** en la primera parte de 2016, la haya buscado o no de forma activa.
- Con respecto al destino de la financiación, la mayoría de las necesidades se siguen vinculando al **circulante** (78,3% de las empresas). Le siguen en importancia la **inversión en equipo productivo** (19,5%) y en **inmuebles** (5%), y se aprecian ya avances importantes la petición de crédito con vistas a la **internacionalización** (2,9%).
- El principal obstáculo actual a la financiación de las empresas es la **falta de garantías y avales** (algo que afecta al 21,1% de las compañías con necesidades de fondos. Por tanto, según nuestro estudio, hay 250.000 unidades empresariales que son potenciales clientes de las sociedades de garantía.

RESULTADOS

3.- El acceso de la pyme a la financiación bancaria

- La financiación bancaria sigue siendo la referencia para el empresariado español. De hecho, las cifras del Informe son incuestionables: **tres de cada cuatro empresas con necesidades de financiación ha recurrido a un banco.**
- El número de pymes que cree que ha mejorado el acceso al crédito en los últimos seis meses, se eleva hasta el 35,9 por ciento, frente a un 19,9 por ciento que cree que ha empeorado. En este sentido, se aprecia una especie de **dualidad en el mercado bancario**: las empresas más solventes tienen cada ve menos dificultades en obtener financiación, pero las empresas más débiles encuentran cada vez más dificultades.
- En este sentido, un 83,9 por ciento de las pymes que ha demandado financiación bancaria, la ha obtenido. Pero... el 16,1 por ciento restante, no la ha logrado. **Y ahí es donde debemos intervenir las SGR.**

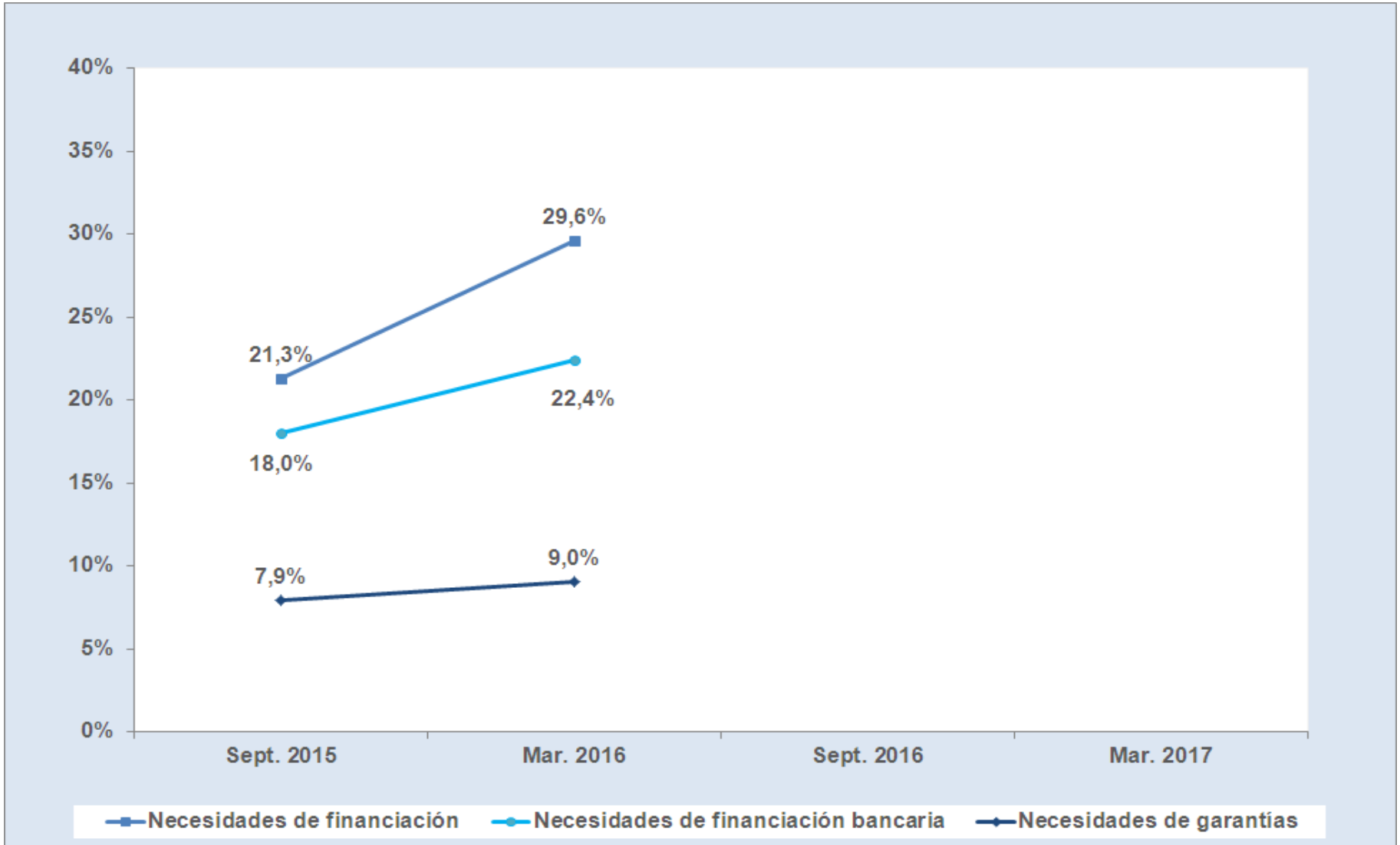
RESULTADOS

4.- Necesidades de garantías de la pyme

- Una de cada tres compañías con necesidades de financiación bancaria ha necesitado presentar garantías o avales y **la inmensa mayoría (96,1 por ciento) las ha obtenido.**
- De esta forma, el número de empresas con **necesidad de garantías o avales** (financieros o técnicos) ha aumentado en los últimos seis meses hasta el 9 por ciento, siendo el destino principal de las garantías acompañar la solicitud de financiación bancaria destinada a circulante.

RESULTADOS

4.- Necesidades de garantías de la pyme



RESULTADOS

5.- Recurso de las pymes a las Sociedades de Garantía Recíproca

- El **grado de conocimiento** que las firmas españolas tienen de las sociedades de garantía, ha avanzado en 5 puntos en los últimos seis meses (del 13,7% al 18,7%). Es un avance importante, pero nos queda mucho camino por recorrer.
- Este informe, igualmente pone de manifiesto que ha aumentado la percepción de los beneficios que las sociedades de garantía aportan, entre las empresas que las conocen.
 - El más importante: el aval de una SGR **mejora en el acceso** a la financiación bancaria (el 72,2% de las pymes).
 - También, **permite un asesoramiento financiero** adecuado (62,8%).
 - Facilita la ampliación de los plazos de la financiación (61%).
 - Facilita mayores importes en la financiación (60,8%).
 - Y da la posibilidad de reducir los costes de la financiación bancaria. Algo que señalan un 50,2% de pymes.

RESULTADOS

5.- Recurso de las pymes a las Sociedades de Garantía Recíproca

- El **grado de conocimiento** que las firmas españolas tienen de las sociedades de garantía, ha avanzado en 5 puntos en los últimos seis meses (del 13,7% al 18,7%). Es un avance importante, pero nos queda mucho camino por recorrer.
- Este informe, igualmente pone de manifiesto que ha aumentado la percepción de los beneficios que las sociedades de garantía aportan, entre las empresas que las conocen.
 - El más importante: el aval de una SGR **mejora en el acceso** a la financiación bancaria (el 72,2% de las pymes).
 - También, **permite un asesoramiento financiero** adecuado (62,8%).
 - Facilita la ampliación de los plazos de la financiación (61%).
 - Facilita mayores importes en la financiación (60,8%).
 - Y da la posibilidad de reducir los costes de la financiación bancaria. Algo que señalan un 50,2% de pymes.

CONCLUSIONES

- El informe es un instrumento muy útil para conocer de primera mano lo que está pasando con la financiación de la PYME en España. Ha venido para quedarse...
- Nos queda mucho camino por recorrer a las SGR en España, el upside es muy importante y en eso estamos trabajando.
- La relevancia del Sistema Nacional de Garantías Español es muy importante dada la gran cantidad de pymes y, sobre todo, de mycropimes que hay en nuestro país.
- El año que viene, en el XXII presentaremos la evolución de estos dos semestres que tenemos por delante.